

Calendario de proyecto trnd

# Hawaiian Tropic

La protección solar para decir  
*aloha* a una piel bronceada  
e hidratada

Blog del proyecto:  
[www.trnd.es/hawaiian-silk-hydration](http://www.trnd.es/hawaiian-silk-hydration)

Tu persona de contacto:  
[techumi@trnd.es](mailto:techumi@trnd.es)



# Hawaiian Tropic nos transporta a Hawái

Las **playas cristalinas, la arena blanca y fina, los cocoteros...**

Cada gota de los protectores y *aftersuns* de Hawaiian Tropic nos trae la esencia de Hawái.

Una conexión directa con las islas del Pacífico espera a [2.500 trndian@s](mailto:2.500.trndian@s) con **una protección solar completa**. Dos productos Silk Hydration (protector solar y *aftersun*), muestras del nuevo Duo Defence y muchas ideas para disfrutar de estas semanas de proyecto. De todo lo demás, se encarga el sol. ;)

## UN PACK MUY RESISTENTE AL AGUA:

- 1 Hawaiian Tropic Silk Hydration Air Soft SPF 30 (177 ml).
- 1 Hawaiian Tropic Silk Hydration Air Soft After Sun (180 ml).
- 30 muestras de Hawaiian Tropic Duo Defence SPF 30 (7,4 ml).
- Este Calendario de proyecto.
- 1 Carta de bienvenida.



# Tu misión en este proyecto trnd

1

## EL PRIMER CONTACTO EN NUESTRA PIEL

- He leído y colgado en la pared mi **Calendario de proyecto**.
- He hecho mis **primeros selfies** con los productos de mi pack.
- He puesto a prueba la terapia de **Hawaiian Tropic** sobre **mi propia piel**.
- Me he descargado la **aplicación EasySun** para disfrutar aún más del sol.

2

## DANDO A CONOCER HAWAIIAN TROPIC

- He repartido las **muestras de Duo Defence** de mi pack a las personas de mi entorno.
- He publicado **selfies** y vídeos de mis horas bajo el sol con Hawaiian Tropic utilizando el **hashtag #VeranoHawaiiian**.
- He descubierto las **promociones de la marca** en su web y las he compartido con mi entorno.

3

## LAS PIELS PROTEGIDAS E HIDRATADAS OPINAN

- He transmitido mis primeras impresiones en la **Encuesta de inicio**.
- He distribuido los **cuestionarios** integrados en este Calendario de proyecto y enviado las respuestas a través del área personal.
- He dejado **reseñas** sobre los productos para ayudar a otros consumidores en sus decisiones de compra.

4

## ÚLTIMOS RAYOS DE SOL

- He compartido mi veredicto con Hawaiian Tropic a través de la **Encuesta final**.
- He subido los **selfies, videos y cuestionarios pendientes** a través del área personal.



## Bajo el mismo sol

Los más de 12.000 km que nos separan de Hawái parecen menos si tenemos en cuenta que el sol que baña ahora sus playas ha pasado horas antes por encima de nuestras casas. Además, **con las fragancias e ingredientes de los productos de Hawaiian Tropic**, prácticamente nos sentiremos como si estuviéramos allí mismo.

Y es que algo tiene el sol que, ya sea en Honolulu o en las playas de nuestro país, consigue llenarnos de vida. **Recarga nuestras pilas, nos deja una piel más bonita...** Cuesta imaginar un año sin todos esos meses dejando que sus rayos nos alegren los días, ¿verdad?

Todos los productos de Hawaiian Tropic están **inspirados en los olores y sensaciones de estas islas** y buscan que con cada gota estemos un poco más cerca de allí. ¡Nos vamos!

Esto de aquí abajo es la primera semana de nuestro Calendario de proyecto con Hawaiian Tropic. Al avanzar las páginas, encontraremos el resto de las semanas e ideas para sacar el mayor provecho al proyecto.

**¡Cuélgalo en tu pared!**



# Primera semana del proyecto

28 de mayo	29 de mayo	30 de mayo	31 de mayo	1 de junio	2 de junio	3 de junio
28	29	30	31	1	2	3

*¡Aloha,  
junio!*



Apunta aquí todos tus planes en los  
☀ que el sol sea el protagonista ☀

¿Damos la bienvenida al mes  
con un finde al sol? Picnic en el  
parque, primera sesión de playa...  
Aprovecharemos estos planes  
para repartir las muestras de  
nuestro pack.



# La gama Silk Hydration Air Soft

Con su **textura ultraligera** que no obstruye los poros de la piel, deja una sensación de **"piel desnuda"** pero igual de hidratada y protegida gracias a sus **cintas de seda hidratantes**.

Además, estas cintas de seda son un **potente antioxidante** y protegen las células de la piel de los agentes externos, evitando el envejecimiento prematuro.

## PROTECCIÓN

El protector solar Hawaiian Tropic Silk Hydration Air Soft y su formato bruma transparente nos hará sentir ligeros como la brisa marina.



## HIDRATACIÓN

Hawaiian Tropic Silk Hydration Air Soft After Sun con gel de aloe refrescante garantiza **24 horas** de hidratación mientras suaviza y nutre la piel.



# Segunda semana bajo el sol

4 de junio 5 de junio 6 de junio 7 de junio 8 de junio 9 de junio 10 de junio

4	5	6	7	8		
---	---	---	---	---	--	--

¡A recoger la opinión de nuestro entorno con los cuestionarios de **investigación de marketing**! ¿Qué les está pareciendo esta terapia solar?



**¡Que sigan los selfies!**  
Todas nuestras publicaciones con el **hashtag #VeranoHawaiian** transportarán a nuestros seguidores hasta Hawái.

*Un truco muy útil para nuestras fotos al girar la página...*



# Los mejores rayos de sol en nuestro móvil

## BuscaSol

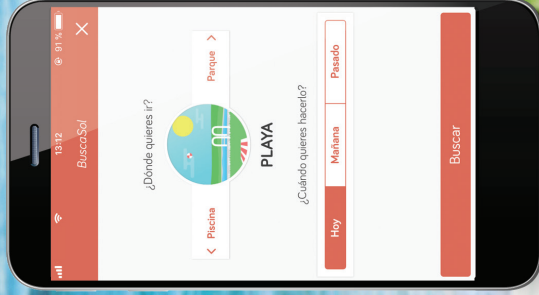
Si el sol no viene a nosotros, nosotros iremos hasta él. Activando nuestra ubicación, EasySun nos dirá dónde brilla con más intensidad.



EasySun es la aplicación móvil de Hawaiian Tropic que nos ayudará a encontrar los mejores sitios para aprovechar el sol. Además, estaremos informados de ofertas y promociones de la marca.

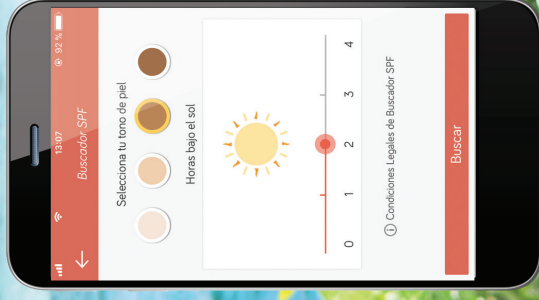
## Foto Envidia

Un sencillo editor de fotos con filtros y herramientas para que nuestras fotos bajo el sol brillen todavía más.



## Buscador SPF

¿Conocemos bien las necesidades de nuestra piel? EasySun nos ayuda a encontrar una terapia a medida para cada uno de nosotros.



# Últimos rayos del proyecto

11 de junio 12 de junio 13 de junio 14 de junio 15 de junio 16 de junio 17 de junio

11						
12						
13						
16						
17						



¡Este espacio es para apuntar el sitio con **más sol** que te ha recomendado EasySun!

Se acaba el proyecto pero el **sol sigue brillando ahí fuera.**  
¿Dejamos **una reseña** sobre los productos de Hawaiian Tropic para que otras personas sepan cómo hidratar y proteger su piel?

# Melanina con un toque de oxitocina

¿Qué mejor que una buena combinación entre el sol y todo lo bueno de pasar el rato con amigos?

Este proyecto cuenta con todos los ingredientes necesarios para que los planes surjan por sí solos. **Aquí unas ideas:**

## PLAYEO SIN ESPERAR AL 21 DE JUNIO

Sí. Oficialmente el verano empieza a finales de junio pero todos sabemos que un buen plan de playa es capaz de adelantarlos.

Por eso, con nuestra toalla y los productos de Hawaiian Tropic en la manos, invitaremos a **nuestros amigos a un picnic en la playa.**

**¡Que empiece el veranito! :)**

## “EL SOL EN EL CAMPO QUEMA MENOS”

¿En serio? ¿Todavía con ese cuento? Está claro que el sol tiene los mismos efectos en la costa y en la montaña.

**Si somos más de interior solo nos harán falta 3 cosas:** amigos, una buena reserva de agua y comida y Hawaiian Tropic.

**De ahí, ¡hasta la cima!**





## DÍA A DÍA SOLEADO

Un café en una terraza, un paseo por el parque, el descanso en la oficina... Aprovechar cada rayo de luz es nuestro deporte favorito. Y con Hawaiian Tropic: ¡todavía más!

Cada vez que quedemos, que el sol bañe nuestros momentos. :)



## Doble defensa para los más urbanitas

Nuestro pack de inicio cuenta con una de las novedades de Hawaiian Tropic para este 2018: **Duo Defence**. Una loción que garantiza una **protección eficaz contra los efectos dañinos del sol y la contaminación** de nuestras ciudades.

Gracias a sus extractos de té verde, nuestra piel estará cubierta por una capa protectora que ayuda a reducir los efectos de la contaminación como la de los coches.

El aliado perfecto para **nuestro día a día** y el de nuestros amigos, familiares y compañeros de trabajo. Llevaremos las muestras con nosotros para que, ante el mínimo indicio de sol, todos estén protegidos.



# Todas las opiniones cuentan

Una de nuestras misiones en los proyectos de marketing colaborativo de trnd es dar a conocer y a probar productos y servicios a la gente de nuestro entorno.

Para que el mayor número de personas conozca y pruebe Hawaiian Tropic, repartiremos las 30 muestras de nuestro pack y compartiremos nuestros conocimientos exclusivos para sacar todo el provecho a esta terapia solar.

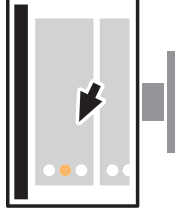
Además, la opinión de los que nos rodean es muy importante para la marca. Por eso, cada vez que demos a probar o hablemos sobre **Hawaiian Tropic** pediremos a las personas con las que hablemos sobre el producto que rellenen los cuestionarios que encontraremos en las siguientes páginas. Con ellos, transmitiremos más opiniones a la marca, todo de forma completamente anónima.

Los pasos a seguir son:

1. **Primero, preguntar:** encontraremos 8 cuestionarios para que los rellenen las personas que nosotros decidamos. Eso sí, lo mejor es que ellos mismos respondan solos. Si queremos, los fotocopiaremos para recoger más opiniones.



2. **Pasar los resultados a trnd:** entraremos en nuestra área personal y haremos clic en "Enviar cuestionario". Una vez copiadas las respuestas, marcamos la página para saber que ya está enviado. :)



- ¡Y desde el móvil también es muy sencillo! Cada vez que tengamos una conversación sobre Hawaiian Tropic, solo hay que acceder al apartado "Enviar cuestionario" desde nuestra área personal y **dejar que las personas respondan solas y directamente.** ¿Fácil, verdad?



# CUESTIONARIO DE INVESTIGACIÓN DE MARKETING PARA HAWAIIAN TROPIC

1 ¿Conocías **Hawaiian Tropic** antes de esta conversación?

- No, no lo conocía
- Sí, pero nunca lo he utilizado
- Sí, pero no lo he utilizado en los últimos 3 meses
- Sí, lo he utilizado de forma ocasional en los últimos 3 meses
- Sí, lo he utilizado regularmente en los últimos 3 meses

2 ¿Cuál es tu impresión general de **Hawaiian Tropic**?

- Muy negativa ←       → Muy positiva

3 En comparación con otros productos de la competencia disponibles en el mercado, **Hawaiian Tropic** es:

- Mucho peor ←      → Mucho mejor
- No he utilizado productos de la competencia

4 En lo que respecta a protectores solares, ¿cuál es tu grado de implicación en la decisión de compra en tu hogar?

- Tomo yo las decisiones
- Estoy implicado/a, pero tomo las decisiones junto a alguien más
- No estoy implicado/a

5 ¿Considerarías comprar protectores solares en los próximos 3 meses?

- No, es muy improbable
- No estoy seguro/a
- Sí, es muy probable

6 ¿Crees que comprarás **Hawaiian Tropic** en los próximos 3 meses?

- No, es muy improbable
- No estoy seguro/a
- Sí, es muy probable

7 En los últimos 3 meses, ¿por cuál(es) de los siguientes medios has oído hablar de **Hawaiian Tropic**?

*Varias opciones posibles*

- En la conversación en la que recibí el cuestionario
- En otra conversación
- En un anuncio
- En una tienda
- Otros

8 ¿Piensas que hablarás con más personas sobre **Hawaiian Tropic**?

- Sí
- No

9 ¿Con cuántas personas crees que hablarás sobre **Hawaiian Tropic**? *(Indica el número)*

Familiares	Amigos	Compañeros de trabajo	Conocidos
nº <input type="text"/>	nº <input type="text"/>	nº <input type="text"/>	nº <input type="text"/>

10 ¿Cómo has recibido este cuestionario?

- Me lo ha dado un amigo, familiar o conocido
- Estaba en mi pack de inicio

11 Además de recibir el cuestionario, has...

*(Varias opciones posibles)*

- Recibido información sobre Hawaiian Tropic
  - Probado directamente Hawaiian Tropic
  - Recibido una o más muestras
- Cuántas

Eres...  Hombre  Mujer

Has nacido en el año...

Tu código postal es...

*¡Muchas gracias por tus respuestas!*





# CUESTIONARIO DE INVESTIGACIÓN DE MARKETING PARA HAWAIIAN TROPIC



1 ¿Conocías **Hawaiian Tropic** antes de esta conversación?

- No, no lo conocía
- Sí, pero nunca lo he utilizado
- Sí, pero no lo he utilizado en los últimos 3 meses
- Sí, lo he utilizado de forma ocasional en los últimos 3 meses
- Sí, lo he utilizado regularmente en los últimos 3 meses

2 ¿Cuál es tu impresión general de **Hawaiian Tropic**?

- Muy negativa ←      → Muy positiva

3 En comparación con otros productos de la competencia disponibles en el mercado, **Hawaiian Tropic** es:

- Mucho peor ←      → Mucho mejor
- No he utilizado productos de la competencia

4 En lo que respecta a protectores solares, ¿cuál es tu grado de implicación en la decisión de compra en tu hogar?

- Tomo yo las decisiones
- Estoy implicado/a, pero tomo las decisiones junto a alguien más
- No estoy implicado/a

5 ¿Considerarías comprar protectores solares en los próximos 3 meses?

- No, es muy improbable
- No estoy seguro/a
- Sí, es muy probable

6 ¿Crees que comprarás **Hawaiian Tropic** en los próximos 3 meses?

- No, es muy improbable
- No estoy seguro/a
- Sí, es muy probable

9 ¿Con cuántas personas crees que hablarás sobre **Hawaiian Tropic**? (Indica el número)

Familiares	Amigos	Compañeros de trabajo	Conocidos
nº	nº	nº	nº

10 ¿Cómo has recibido este cuestionario?

- Me lo ha dado un amigo, familiar o conocido
- Estaba en mi pack de inicio

11 Además de recibir el cuestionario, has...

(Varias opciones posibles)

- Recibido información sobre Hawaiian Tropic
- Probado directamente Hawaiian Tropic
- Recibido una o más muestras

Eres...  Hombre  Mujer

Has nacido en el año...

¡Muchas gracias por tus respuestas!



# CUESTIONARIO DE INVESTIGACIÓN DE MARKETING PARA HAWAIIAN TROPIC

1 ¿Conocías **Hawaiian Tropic** antes de esta conversación?

- No, no lo conocía  
 Sí, pero nunca lo he utilizado  
 Sí, pero no lo he utilizado en los últimos 3 meses  
 Sí, lo he utilizado de forma ocasional en los últimos 3 meses  
 Sí, lo he utilizado regularmente en los últimos 3 meses

2 ¿Cuál es tu impresión general de **Hawaiian Tropic**?

- 
- Muy negativa ← → Muy positiva

3 En comparación con otros productos de la competencia disponibles en el mercado, **Hawaiian Tropic** es:

- 
- Mucho peor ← → Mucho mejor
- No he utilizado productos de la competencia

4 En lo que respecta a protectores solares, ¿cuál es tu grado de implicación en la decisión de compra en tu hogar?

- Tomo yo las decisiones  
 Estoy implicado/a, pero tomo las decisiones junto a alguien más  
 No estoy implicado/a

5 ¿Considerarías comprar protectores solares en los próximos 3 meses?

- No, es muy improbable  
 No estoy seguro/a  
 Sí, es muy probable

6 ¿Crees que comprarás **Hawaiian Tropic** en los próximos 3 meses?

- No, es muy improbable  
 No estoy seguro/a  
 Sí, es muy probable

7 En los últimos 3 meses, ¿por cuál(es) de los siguientes medios has oído hablar de **Hawaiian Tropic**?

*Varias opciones posibles*

- En la conversación en la que recibí el cuestionario  
 En otra conversación  
 En un anuncio  
 En una tienda  
 Otros

8 ¿Piensas que hablarás con más personas sobre **Hawaiian Tropic**?

- Sí  No

9 ¿Con cuántas personas crees que hablarás sobre **Hawaiian Tropic**? *(Indica el número)*

Familiares  n°    Amigos  n°    Compañeros de trabajo  n°    Conocidos  n°

10 ¿Cómo has recibido este cuestionario?

- Me lo ha dado un amigo, familiar o conocido  
 Estaba en mi pack de inicio

11 Además de recibir el cuestionario, has...

*(Varias opciones posibles)*

- Recibido información sobre Hawaiian Tropic  
 Probado directamente Hawaiian Tropic  
 Recibido una o más muestras  Cuántas

Eres...  Hombre  Mujer

Has nacido en el año...

Tu código postal es...

*¡Muchas gracias por tus respuestas!*

# CUESTIONARIO DE INVESTIGACIÓN DE MARKETING PARA HAWAIIAN TROPIC

1 ¿Conocías **Hawaiian Tropic** antes de esta conversación?

- No, no lo conocía
- Sí, pero nunca lo he utilizado
- Sí, pero no lo he utilizado en los últimos 3 meses
- Sí, lo he utilizado de forma ocasional en los últimos 3 meses
- Sí, lo he utilizado regularmente en los últimos 3 meses

2 ¿Cuál es tu impresión general de **Hawaiian Tropic**?

- Muy negativa
- 
- 
- 
- Muy positiva

3 En comparación con otros productos de la competencia disponibles en el mercado, **Hawaiian Tropic** es:

- Mucho peor
- 
- 
- 
- Mucho mejor
- No he utilizado productos de la competencia
- No he utilizado productos de la competencia

4 En lo que respecta a protectores solares, ¿cuál es tu grado de implicación en la decisión de compra en tu hogar?

- Tomo yo las decisiones
- Estoy implicado/a, pero tomo las decisiones junto a alguien más
- No estoy implicado/a

5 ¿Considerarías comprar protectores solares en los próximos 3 meses?

- No, es muy improbable
- No estoy seguro/a
- Sí, es muy probable

6 ¿Crees que comprarás **Hawaiian Tropic** en los próximos 3 meses?

- No, es muy improbable
- No estoy seguro/a
- Sí, es muy probable

7 En los últimos 3 meses, ¿por cuál(es) de los siguientes medios has oído hablar de **Hawaiian Tropic**?

*Varias opciones posibles*

- En la conversación en la que recibí el cuestionario
- En otra conversación
- En un anuncio
- En una tienda
- Otros

8 ¿Piensas que hablarás con más personas sobre **Hawaiian Tropic**?

- Sí
- No

9 ¿Con cuántas personas crees que hablarás sobre **Hawaiian Tropic**? *(Indica el número)*

- | Familiares | Amigos | Compañeros de trabajo | Conocidos |
|------------|--------|-----------------------|-----------|
| nº         | nº     | nº                    | nº        |

10 ¿Cómo has recibido este cuestionario?

- Me lo ha dado un amigo, familiar o conocido
- Estaba en mi pack de inicio

11 Además de recibir el cuestionario, has...

*(Varias opciones posibles)*

- Recibido información sobre Hawaiian Tropic
- Probado directamente Hawaiian Tropic
- Recibido una o más muestras

Cuántas

Eres...

- Hombre
- Mujer

Has nacido en el año...

Tu código postal es...

*¡Muchas gracias por tus respuestas!*

# CUESTIONARIO DE INVESTIGACIÓN DE MARKETING PARA HAWAIIAN TROPIC

1 ¿Conocías **Hawaiian Tropic** antes de esta conversación?

- No, no lo conocía
- Sí, pero nunca lo he utilizado
- Sí, pero no lo he utilizado en los últimos 3 meses
- Sí, lo he utilizado de forma ocasional en los últimos 3 meses
- Sí, lo he utilizado regularmente en los últimos 3 meses

2 ¿Cuál es tu impresión general de **Hawaiian Tropic**?

- Muy negativa ←       → Muy positiva

3 En comparación con otros productos de la competencia disponibles en el mercado, **Hawaiian Tropic** es:

- Mucho peor ←       → Mucho mejor
- No he utilizado productos de la competencia

4 En lo que respecta a protectores solares, ¿cuál es tu grado de implicación en la decisión de compra en tu hogar?

- Tomo yo las decisiones
- Estoy implicado/a, pero tomo las decisiones junto a alguien más
- No estoy implicado/a

5 ¿Considerarías comprar protectores solares en los próximos 3 meses?

- No, es muy improbable
- No estoy seguro/a
- Sí, es muy probable

6 ¿Crees que comprarás **Hawaiian Tropic** en los próximos 3 meses?

- No, es muy improbable
- No estoy seguro/a
- Sí, es muy probable

7 En los últimos 3 meses, ¿por cuál(es) de los siguientes medios has oído hablar de **Hawaiian Tropic**?

*Varias opciones posibles*

- En la conversación en la que recibí el cuestionario
- En otra conversación
- En un anuncio
- En una tienda
- Otros

8 ¿Piensas que hablarás con más personas sobre **Hawaiian Tropic**?

- Sí
- No

9 ¿Con cuántas personas crees que hablarás sobre **Hawaiian Tropic**? (Indica el número)

- |                                 |                                 |                                 |                                 |
|---------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|
| Familiares                      | Amigos                          | Compañeros de trabajo           | Conocidos                       |
| <input type="text" value="nº"/> | <input type="text" value="nº"/> | <input type="text" value="nº"/> | <input type="text" value="nº"/> |

10 ¿Cómo has recibido este cuestionario?

- Me lo ha dado un amigo, familiar o conocido
- Estaba en mi pack de inicio

11 Además de recibir el cuestionario, has...

*(Varias opciones posibles)*

- Recibido información sobre Hawaiian Tropic
- Probado directamente Hawaiian Tropic
- Recibido una o más muestras

Eres...  Hombre  Mujer

Has nacido en el año...   
Tu código postal es...

*¡Muchas gracias por tus respuestas!*







# CUESTIONARIO DE INVESTIGACIÓN DE MARKETING PARA HAWAIIAN TROPIC

1 ¿Conocías **Hawaiian Tropic** antes de esta conversación?

- No, no lo conocía  
 Sí, pero nunca lo he utilizado  
 Sí, pero no lo he utilizado en los últimos 3 meses  
 Sí, lo he utilizado de forma ocasional en los últimos 3 meses  
 Sí, lo he utilizado regularmente en los últimos 3 meses

2 ¿Cuál es tu impresión general de **Hawaiian Tropic**?

- Muy negativa ← → Muy positiva

3 En comparación con otros productos de la competencia disponibles en el mercado, **Hawaiian Tropic** es:

- Mucho peor ← → Mucho mejor  
No he utilizado productos de la competencia

4 En lo que respecta a protectores solares, ¿cuál es tu grado de implicación en la decisión de compra en tu hogar?

- Tomo yo las decisiones  
 Estoy implicado/a, pero tomo las decisiones junto a alguien más  
 No estoy implicado/a

5 ¿Considerarías comprar protectores solares en los próximos 3 meses?

- No, es muy improbable  
 No estoy seguro/a  
 Sí, es muy probable

6 ¿Crees que comprarás **Hawaiian Tropic** en los próximos 3 meses?

- No, es muy improbable  
 No estoy seguro/a  
 Sí, es muy probable

7 En los últimos 3 meses, ¿por cuál(es) de los siguientes medios has oído hablar de **Hawaiian Tropic**?

*Varias opciones posibles*

- En la conversación en la que recibí el cuestionario  
 En otra conversación  
 En un anuncio  
 En una tienda  
 Otros

8 ¿Piensas que hablarás con más personas sobre **Hawaiian Tropic**?

- Sí  No

9 ¿Con cuántas personas crees que hablarás sobre **Hawaiian Tropic**? *(Indica el número)*

Familiares	Amigos	Compañeros de trabajo	Conocidos
<input type="text" value="n°"/>	<input type="text" value="n°"/>	<input type="text" value="n°"/>	<input type="text" value="n°"/>

10 ¿Cómo has recibido este cuestionario?

- Me lo ha dado un amigo, familiar o conocido  
 Estaba en mi pack de inicio

11 Además de recibir el cuestionario, has...

*(Varias opciones posibles)*

- Recibido información sobre **Hawaiian Tropic**  
 Probado directamente **Hawaiian Tropic**  
 Recibido una o más muestras

Eres...  Hombre  Mujer

Has nacido en el año...     
Tu código postal es...

*¡Muchas gracias por tus respuestas!*

# CUESTIONARIO DE INVESTIGACIÓN DE MARKETING PARA HAWAIIAN TROPIC

1 ¿Conocías **Hawaiian Tropic** antes de esta conversación?

- No, no lo conocía
- Sí, pero nunca lo he utilizado
- Sí, pero no lo he utilizado en los últimos 3 meses
- Sí, lo he utilizado de forma ocasional en los últimos 3 meses
- Sí, lo he utilizado regularmente en los últimos 3 meses

2 ¿Cuál es tu impresión general de **Hawaiian Tropic**?

- Muy negativa ←      → Muy positiva

3 En comparación con otros productos de la competencia disponibles en el mercado, **Hawaiian Tropic** es:

- Mucho peor ←      → Mucho mejor
- No he utilizado productos de la competencia

4 En lo que respecta a protectores solares, ¿cuál es tu grado de implicación en la decisión de compra en tu hogar?

- Tomo yo las decisiones
- Estoy implicado/a, pero tomo las decisiones junto a alguien más
- No estoy implicado/a

5 ¿Considerarías comprar protectores solares en los próximos 3 meses?

- No, es muy improbable
- No estoy seguro/a
- Sí, es muy probable

6 ¿Crees que comprarás **Hawaiian Tropic** en los próximos 3 meses?

- No, es muy improbable
- No estoy seguro/a
- Sí, es muy probable

7 En los últimos 3 meses, ¿por cuál(es) de los siguientes medios has oído hablar de **Hawaiian Tropic**?

*Varias opciones posibles*

- En la conversación en la que recibí el cuestionario
- En otra conversación
- En un anuncio
- En una tienda
- Otros

8 ¿Piensas que hablarás con más personas sobre **Hawaiian Tropic**?

- Sí
- No

9 ¿Con cuántas personas crees que hablarás sobre **Hawaiian Tropic**? (Indica el número)

Familiares	Amigos	Compañeros de trabajo	Conocidos
nº	nº	nº	nº

10 ¿Cómo has recibido este cuestionario?

- Me lo ha dado un amigo, familiar o conocido
- Estaba en mi pack de inicio

11 Además de recibir el cuestionario, has...

*(Varias opciones posibles)*

- Recibido información sobre Hawaiian Tropic
- Probado directamente Hawaiian Tropic
- Recibido una o más muestras

Cuántas

Eres...  Hombre  Mujer

Has nacido en el año...

Tu código postal es...

*¡Muchas gracias por tus respuestas!*





# Datos de los productos

## Hawaiian Tropic

La protección solar para decir *aloha* a una piel bronceada e hidratada.

Fórmula no grasa.

Perfume tropical.

Disponible en los factores SPF 15, 30 y 50.

Precio de venta recomendado\*:

Hawaiian Tropic Silk Hydration Air Soft SPF 30: 12,90 €.

Hawaiian Tropic Silk Hydration Air Soft After Sun: 9,90 €.

Hawaiian Tropic Duo Defence SPF 30: 11,90 €.



\* Susceptibles de modificación según el criterio del distribuidor.



**trnd**

2018 trnd - [www.trnd.es](http://www.trnd.es)

